

## 香港照明展——梦想腾飞之地

香港秋季灯饰规模现为亚洲第一、世界第二，展出产品包括LED照明、环保照明、家居及商业照明、户外灯饰、节庆灯饰以及灯饰配件和组件等。“名灯荟萃廊”展出来自30多个国家和地区包括飞利浦、欧司朗、曼佳美、真明丽、亿光、美的照明等400多个品牌产品。开幕式当天，进场买家人数超过4万人，刷新历届纪录。

TOSPO的展位以简约、清爽而著称。映入眼帘的世界地图代表着我们全球性合作伙伴的一个战略部署，经过TOSPO全体员工15载的不懈奋战，我们已经成为了一个全球性的为客人提供照明解决方案的一个照明公司。

此次我们以两个大圆盘的展示方式来展示我们的节能灯和LED灯，两个圆盘系列展示了我们全系列产品，摆放错落有致、系列泾渭分明。节能灯推陈出新展示了我们的半全螺系列

和U型灯的essential系列，LED室内产品展示了TOSPO G2, G3系列，户外产品展示了LED路灯，高顶灯，草坪灯，洗墙灯系列。产品系列之广、种类之齐全也使客人喋喋称赞。灯具部分是我们一个新的增长点，也是我们今后的发展方向。陈列错落有致，重点突出。拳头产品High Bay和路灯灯头很是抢镜，过往宾客询问者颇多。三个主要区域，相互辉映、相得益彰。整个展位充分的展示出我们节能灯、LED室内应用、户外灯具三个方面的业务，使得我们形成了从光源到灯具的一体化的战术定位。

TOSPO的展位位于1A-A13, 15, 17是属于相对来说比较靠里面，一个较为偏僻不起眼的不利地位。但是“酒香不怕巷子深”慕名而来的宾客络绎不绝，前面一两天更是达到一个高潮，群贤毕至，齐聚一堂，会于TOSPO之展位，畅谈照明之事

宜，信可也。尽管后面两天，人数渐少，其他摊位门可罗雀的情况下，TOSPO依然是高朋满座。每一位业务员都兢兢业业使出浑身解数，真心的对待每一个客人，用我们的专业性和敬业性来感动客人。每一位工程师都再观摩市场上做前沿的技术，取其精华弃其糟粕，他山之石可以攻玉。师夷长技以制夷，为我们TOSPO技术开放方面，提出建树。

了解行业信息和竞争对手的信息，是我们作为一名合格的市场销售人员的必修课。在领导的带领下，我们参观了照明行业的其他展位，在领导的尊尊教导下我们收获颇丰。从市场到竞争对手再到产品都有一个全方位的接触和认识。

只有充分的捕捉到市场最前沿的信息和技术，才能更好的反馈到研发，才能更好开发出匹配市场的产品，从而形成一个良性的循环。而这些市场和行业的信



息恰恰是和客人的交谈中得出来的。

更好的了解竞争对手的信息，才能使我们和客人有更多的谈资更多话题，进而体现出我们的专业性。而这些信息都是从参观其他展位方面得到的。这两方面，两者都要抓，况

且两者都要硬！是成长为一名合格业务员必须做好的功课。

为期4天的展会辛苦并快乐着，我们坚信凭借我们的专业性和敬业性，我们有能力并且有义务将手上的客户资源转换为实际的效益。为我们TOSPO做出应有的一份职责和贡献！（齐国辉）



10月26日，加拿大照明类产品进口商Globe的执行总裁Jack一行三人来访。Globe是加拿大名列前茅的照明类产品的进口商，其最主要的终端客户为加拿大及美国的大型零售商。本次来访双方确立了在LED和CFL合作意向，在2013年开展全面的合作。（韩宏）



图为公司最新购置的《客户观光车》，电动观光车接送客户参观总公司、合资公司与公共照明，即节省了行走的时间，又为客户们提供了方便的服务，更加能够突出节能环保的概念，同时寓意：在未来人生的生活道路上，依靠客户与企业之间的亲密合作，携手携手，通过交流点点滴滴的情意传递，共同营造幸福美满的合作旅途。（办公室）

### 提高核心竞争力 管控企业管理成本

## 横店集团工业企业运行平稳

本报讯 16日下午，横店集团召开工业企业三季度运营分析会。笔者从会议上获悉，前三季度受国内外宏观经济形势影响，横店集团工业企业运营虽面临市场适度收缩、外需不足等问题，但整体效益指标平稳。

### 企业核心竞争力助力市场竞争

面对严峻的市场经济形势，横店集团工业企业及时调整了战略政策，制订了“抢市场、保市场”的首要策略。为抢占市场，部分工业企业压缩了利润空间，销售额出现了微幅下降，但是，从各工业企业整体经营数据反应看，1-9月份横店集团整体效益指标平稳。

在宏观环境不利，市场竞争日趋激烈的大环境下，具有核心竞争力的工业企业优势得到凸显，仍然保持着平稳快速发展。如具有核心技术能力及优秀项目团队的东磁公司永磁事业部、浙江英洛华电气有限公司；具有产品质量、成本优势，抓住市场机遇的英洛华电声有限公司；具有产品领先、技术优势的康裕药业、普洛得邦制药有限公司、绿色电声有限公司等，在应对危机中表现突出、胜人一筹。

### 企业多措并举充分应对危机

面对国内外复杂的经济环境，今年上半年各工业企业谋事早、应对快，

及时采取了高度重视市场拓展、强化优化内部管理等措施。尤其是东磁公司、普洛得邦医药公司等，在宏观环境不利企业发展的情况下，通过改善内部管理，严控费用支出，面对新形势、新市场、新需求转变思路，提高了企业的生存和发展能力。

东磁太阳能面对国际国内市场的四面楚歌，充分发挥中型企业的灵活优势，积极抢占市场，开工率远高于太阳能类大企业的开工率；普洛得邦医药公司面对市场的恶性竞争，预先做好了质量、成本与技术的应对准备，主动降价，抢占市场，与过去面对恶性竞争被动应战形成了鲜明对比；普洛得邦制药选择性地引进符合自身战略需求的技术成熟品种，加快科研产业化节奏；得邦照明、英洛华电气、英洛华电声等公司积极开拓新市场、进入新领域；得邦塑料、康裕药业等公司狠抓内部成本控制，效果显著。

会议认为，面对不断变化的宏观经济环境，各工业企业不能自乱阵脚，更不能消极悲观，要以市场引导者的标准要求自己，多想办法，多思考。要进一步提升学习力，加强对产业发展趋势的了解、判断、把握和研究，提高判断力。高度重视企业的基础管理，特别要加强生产过程中的流程控制能力，苦练内功，向管理要效益。

（陈亚君 金楠）

## 管理好离自己最近的人

一家大公司的生产部长离任，来接替他的是一个30多岁的管理学硕士。他上任一周以后，总裁让秘书打听一下他每天都做些什么。秘书回来说，这位新部长大多时间都待在办公室里，属下来汇报工作，他就做指示，没事的时候，他就看书、看报，很悠闲，有时也到车间去转转，但次数很少，而且下去待的时间也不长，看看就回来了。总裁听了以后，没有做评价，只是让秘书继续观察。20多天以后，生产部的管理工作开始变得有条理了；两个月以后，生产部的管理工作完全走上了正轨；三个月后，生产效率创公司成立以来的新高。

这里，让我们先来看一下有关指挥家施特劳斯的一件事。1872年，施特劳斯应邀到美国演出，美国方面想让施特劳斯指挥一场世界上有史以来参演人数最多的演出，就是由两万名演奏者参加的音乐会。众所周知，在音乐演出中，指挥的人越多越容易出错，一个指挥家，如果能成功地指挥几百个人同台演出，就已经相当不容易了，何况要指挥两万人呢。很多人都认为施特劳斯不能同意，没想到，当美国方面把想法告

诉施特劳斯之后，施特劳斯很爽快地答应了。演出正式开始了，人们都为施特劳斯捏了把汗，担心演出过程中出差错。然而，演出却获得了巨大成功。事后，有记者问施特劳斯是怎样成功地指挥了两万人的演出，施特劳斯说：“是这样的，我把这两万人分成了一百组，每组二百人，再由我的一百个助理指挥每个人指挥一组，然后由我指挥这一百个助理指挥，这样一来，任务就被大家分摊下来了，每个人只需完成各自负责的任务就行了，而我，只需要指挥好这一百个助理指挥就可以了。”

再回过头来接着讲那位管理学硕士——后来，总裁在公司干部会上让那位年轻的生产部长谈一下他是如何搞好生产部工作的，他说的话与百年前的施特劳斯所说的话有异曲同工之妙：“我上任的第一天，把手下的三个副部长召集到办公室开了个会：我把生产部的全部工作任务分成三部分，让他们每人负责一部分，然后让他们照这个办法回去给科长开会，向科长交代任务，让科长再给副部长开会？以此往下类推，最后，到车间班组长那里，每个班组长也就管好几十个人就行了，而



我，只需要管理好离我最近的人（三位副部长）就行了。”

习惯埋头于琐碎的小事中的人，其敬业精神固然可嘉，但并不是一位优秀的管理者。真正懂管理的人，不是事必躬亲，而是把离自己最近的人管理好，再通过他

们去管理下面的人。在战场上，元帅的作用不是冲锋陷阵，而是指挥好手下的将军们，让他们指挥好手下的士兵，从而达到控制千军万马协同作战的目的。管好离自己最近的人，这就是精明的管理之道。

（赖旺峰）

## 新时代的勤俭观

### 理性消费 合理消费

今天，勤俭节约是否还值得提倡？我们还需要什么样的勤俭意识？网友“白雪皑皑”说：“精打细算是我的生活哲学，买酸奶货比三家、吃饭前先逛一遍‘顶顶团’、心情好的时候去化妆品专柜让店员给我免费化一次妆。”

在采访中，不少年轻人认为，不铺张、不浪费依然是需要坚持的传统价值观。但是，现在勤俭节约已经有了新的时代内涵。它不仅是以前强调的“衣物破了，补了再用”，而且应当包含理性消费、合理消费的新内涵。

### 奢侈PK实用

相比于欧美奢侈品消费稳定集中在40岁以上的少数富裕阶层不同，中国的奢侈品消费年轻群体则正在日益壮大。炫耀、攀比已被广泛认为是年轻人购买奢侈品的最大原因。奢侈品消费年轻化，很大的一个因素是“富二代”之间的攀比，他们首先通过奢侈品进行自我身份攀比，进而攀比家庭财富和社会地位。现在有许多年轻人在经济条件并不富裕的情况下，通过奢侈节俭省下来的钱购买奢侈品，这种消费行为并不可取。

这几日，一条有关“年薪869万元，用诺基亚1120”的微博传得火热：“前平安银行行长理查德·杰克逊的手机居然

是诺基亚1120，这位在2011年年薪高达869万元的行长的手机貌似用的时间很久了。话说高帅富与屌丝的区别并不在于用什么手机，而是用手机和谁打电话。网上一直说苹果手机是富高帅、白富美的象征，我看也未必。”

### 裸婚PK排场

人们通常把没房、没车、没存款、没钻戒、没婚礼称为“裸婚”。尽管很多被采访的市民均认为：如此“纯粹”的婚姻很可贵，但被问到自己是否会“裸婚”时，大部分男女青年还是持否定的态度。

许多“80后”新人对婚礼期望值过高，准新娘们受偶像剧影响较深，要求婚礼如童话般梦幻浪漫，但实际效果并不理想，因而产生巨大心理落差。其实合理利用资源、量力而行才能办出属于自己的婚礼。（摘自《易友》）

## 时间管理的新战场 晨型人：离成功更近

“早”字自励——鲁迅先生曾在课桌上用小刀刻下“早”字，心里暗暗地许下诺言：一定要坚持早起，不能上学迟到。无独有偶，韩国总统李明博，曾在接受专访时表示，自己每天清晨4点半起床，运动一小时，阅读一小时，从不间断。这位种过田、当过建筑工人、市场清洁工、现代建设CEO的总统，习惯早起锻炼坚韧的意志力。

“早起”二字，对喜欢“夜生活”的“上班族”来说，绝对算得上是“生命不能承受之轻”。然而，勤快的“晨型人”，总是能利用上班之前的点滴时间，为自己的人生开拓各种不同的可能性。有专家指出：晨型人的出现和增加，是社会健康化的一种表现。

其实，如果是熬夜后睡懒觉，或是连续熬夜之后睡一天，都会对自律神经造成负面影响，导致判断力变弱、意志力不集中。都市人沉迷的“夜生活”只适合30岁以下的年轻人。因为过度加班、应酬，猛吃宵夜与喝酒，疲惫不堪却硬撑着玩乐等，会一点一滴地损害自律神经系统、循环系统与呼吸系统。如此摧残身体，年轻的话还可以应付，身体也能适当自行修复，可一旦超过30岁，随着新陈代谢功能趋缓，修复功能减弱，就会导致疾病，例如肝病等。因此，迷恋“夜生活”的你如果已过30岁，还是赶紧改邪归正，向健康的“晨型人”看齐。

在生活节奏越来越快的现在，面临“不进则退”的环境和氛围，知识的增加、技术的提高和能力的增强更为紧迫。能力上的差距，业绩上的差异，往往取决于对时间资源的占有和利用。“晨型人”的做法体现了一种惜时如金、分秒必争的进取精神。每天早起1小时，未来赢得一大步。让每个早晨乃至每一天都变得有价值、有意义，人生可能就是另一番景象，另一种境界。大家不妨效仿“晨型人”的做法，把时间管理向早晨延伸，充分利用早晨的时间，为自己充电、加油。

（转《东阳》日报）

## 少一物少一念，我们真正需要的并不多

很多时候，我们之所以会对生活感到不满意，是因为我们总是感觉生活给予我们的比自己想要到的要少的多。这种无法满足的欲望经常会折磨得我们遍体鳞伤，然而，我们并不需要那么多。人生并不是一个可以无限负载的载体，很多时候少一点欲望，会让我们的生活更轻松自在。只有关闭欲望的阀门，我们才能发现，其实生活已经给予了我们很多。

苦若追寻不到的，不如回头看看自己拥有的。

林语堂告诉我们：知足常乐的秘诀是懂得如何享用你所拥有的，并割舍不实际的欲望。可多数人却是拥有了却不知珍惜，反而想要更多。时间最珍贵的，既不是“得不到”，也不是“已失去”，而是现在所拥有的东西，得不到的无所谓珍贵不珍贵，已失去的只能作为永远的回忆，只有现在才实实在在地掌握在我们自己手中。所以，应该好好珍惜现在所拥有的，不要失去之后才后悔莫及。

两位多年未见的老朋友，一位在一家工厂做普通工人，另一位开着八家连锁店，老友相见，自是有很多的感慨。

工人队老总说：“你

老兄混的好啊，如今是要什么有什么。”言下之意不免带着自叹不如和悲凉。老总笑着说：“老弟，我说我过的并不舒服，你可能不信吧？”工人瞪直了眼睛：“你是不是有点身在福中不知福啊？整天吃着山珍海味，周围都是高科技人才，到哪里都是前呼后拥，你还说自己不舒服？”老总笑着说：“那好吧，你句和我在一起待上几天试试吧！”

到了第三天，工人主动提出了要回家了。老总再三挽留，工人真诚地说：“本以为你的生活很舒服，可现在你要和我换我还不干呢。”

原来，这两天工人和老总寸步不离。老总一天要接上百个电话；两天时间，有十几个小时是在飞机上度过的，余下的时间是处理公司的各种事务；夜间12点钟，还在陪客户吃饭，唱卡拉OK；到了第二天凌晨，一个电话就把人叫醒，新的一天又开始轮回。所以，工人受不了，他觉得老总还没有他幸福。至少他又自己的时间来支配，至少他又充足的休息时间。

人大多是一个奇怪的动物，总是不在意那些拥有的东西，总是渴求那些自己没有的东西。拥有的时候总是不知道珍惜，失去了的时候才痛心疾首。幸福其实就在身边，只不过很多时候，我们身处幸福的山中，在远近高低的不同角度看到的总是别人的幸福风景，往往没有悉心感受自己所拥有的幸福天地。（张琪）



# 清明尖——1314 峰

# 九九重阳 关爱久久

1314 峰的原名是清明尖(又名青梅尖),地处金华磐安、台州仙居、丽水缙云三县交界处,是磐安县第一高峰,台州市第二高峰,海拔 1314 米,喻为“一生一世”,所以也叫它 1314 峰。这次的驴行选择了一个特别的日子,在 10 月的 13.14 号登 1314 峰,加上适宜的天气,可谓天时地利人和。

在驴社守时的原则下,我们八点半准时出发,一路好心情,迎着清风,沐着阳光,向着目的地前进。车行半路发生了一个小插曲,一位驴友由于工作原因必须要赶回公司去,尽管大家都觉得有点儿遗憾,可是公司的利益必须要考虑。接着我们继续前行,一路风光无限。很快我们到达了黄檀林场,没过多久另外两位略晚出发的驴友也到了,酒足饭饱后,我们正式开始登 1314 峰,由于山路略陡,没一会儿功夫大家都气喘吁吁了,所以在吃到小马哥特意从林场带来的西瓜时,不由地感叹这高山西瓜果然甘甜可口。修整过后我们一鼓作气直奔山顶。当长长的森林防火隔离带映入眼前时,我们卸下了沉沉的登山包,顺着山岗向上爬行了百余米,终于到达了传说中的清明尖顶峰,眼前顿时豁然开朗,远方群山环绕,梯田连绵,放空思绪,感受大自然带给我们



的气息……

春色将近,该是安营扎寨,生火做饭的时候了,这好比原始社会的部落生活,别有一番滋味。燃起篝火,大家环绕而坐,每个人手里捧着碗热腾腾的泡面,倍感温暖,这时候结束一天工作的旭能和喜亮也借着夜色赶过来了,围着篝火,大家侃大山的有,打牌的有,看着篝火发呆的也有,各自有着最放松的方式……经过一天的疲惫大家早早地回帐篷休息了,期待着第二天的日出。

日出据说如期而至,我们大多却没能起来,只能看看小马哥拍的照片

了,有点儿小遗憾地说。早餐后,冒着细雨,我们朝着金华、丽水、台州——三界石的方向爬行,用了一个多小时的时间,爬过陡峭的山坡,穿越梯田,终于到达三界石所在地。在三界石留影后,开始了回程之路,可不比来时轻松,不过也正是乐趣所在,有难度才有挑战嘛。再次感受了清明尖的气息,许下一生一世的愿望,我们收营下山了。在林场吃过午饭,回到横店,为这个周末画上了圆满的句号。

(财务部:谈雪梅)



图为公司男子篮球队与横店技校学生合影

## “顺风杯”足球赛



本次比赛时间为 2012 年 10 月 20 日至 2012 年 12 月 2 日。参赛队伍共有十二支。其中一支年龄在 40 岁左右的东阳元老级足球队。本次比赛的纪律保证金的考核很严格:黄牌每张扣 50 元,红牌扣 200 元,颁奖和闭幕式参赛队少于 8 人时,扣 200 元。

比赛规则:比赛禁止铲球。(包括合理与不合理的铲球);比赛禁止穿

金属钉质的足球鞋,禁止佩戴护腿板;。全场比赛换人人数不得超过 5 人,换下队员不得再次上场比赛。(元老队年龄偏大允许 8 次换人,换下人员可重复上场)全场比赛时间为 80 分钟,上下半场各 40 分钟,中场休息 10 分钟。

奖励办法:冠军一名,奖金 3000 元。亚军一名,奖金 1500 元。季军一名,奖金 800 元。殿军一名,奖金 500 元。精神文明队一名,奖金 500 元。最佳射手一名,奖金 500 元。最佳球员一名,奖金 500 元。最佳门将一名,奖金 500 元。最佳裁判一名,奖金 500 元。

小组赛前两名参加名次争夺赛,小组三、四名参加排位赛。交叉赛、排位赛均采用淘汰赛,平局时不加点,直接点球。

2012 年 10 月 21 日,今天下午,阳光明媚、万里无云,得邦照明足球队的人员聚集东阳吴宁一中,他们参加了一场由东阳举办的“顺风杯”足

球比赛。

穿德国队绿色球衣的得邦照明足球队员,共有 15 个人。本场比赛原本是很轻松的,可我们的人却踢的很被动,是因为我们的对手是东阳队的,裁判明显的吹黑哨;第二是因为新组建的团队在一起的磨合期少,队员之间的配合不够默契。上半场比赛结束比分为 0:0,进入到下半场,他们先得了一球,得邦照明的人并未因此而放弃了比赛,反而激发了他们应有的实力,队员之间的配合越来越默契,终于,比分为 1:1,就在我们满怀信心要获得胜利的时候,无情的裁判宣布比赛结束,一看时间,离比赛终止还有 8 分钟,虽然只剩 8 分钟了,但在球场上这 8 分钟对于运动员来说就是希望,也许我们会获得这场比赛,又或许我们会输掉,但不管怎样,裁判都无权剥夺这剩余的 8 分钟时间。

(张晓芳)

金风飘菊蕊,云露泣黄枝。又是一年九九重阳时……

在这个秋风送爽的日子里,我们带着公司领导的关心,怀着一颗真挚的祝愿一起来探望了养老院里的老人们,感触颇为深刻。

当我们的车缓缓驶入养老院的大门时,首先映入眼帘的便是老人们惊喜的面庞,我们下了车,在院长的带领下开始了拜访,我们把带给老人的牛奶、面包等精心挑选的营养品依次送到老人手中,那一刻,老人们脸上的皱纹都笑成了一朵朵好看的花,不用说也能明白,他们的笑是潜在的感谢,是真挚的友好,是最简单的快乐。看到他们,你会发现岁月是多么的触目惊心,时光的沧桑留在他们脸上变成了一道道沟壑。多希望,我们每个人都能本着“老吾老,以及人之老”的心态尽自己的绵薄之力,给老人们一份关爱。

随后,我们开始跟老人们聊天,虽然他们的普通话不是特别的标准,也不是特别易懂,甚至有时候,我还得急切地找同事做我的“翻译”,一个老奶奶告诉我,她们每日的闲暇便是在阳光下晒太阳,没有繁华和喧嚣,外面一片安静,阳光微暖,偶尔,一天就这么过去了,此时,我不禁想到了踩着高节奏生活的我们,我们总是在匆匆忙忙的工作中遗忘了许许多多的东西,看着老奶奶慈祥的目光,我突然一下子感悟了很多:人人都有夕阳之时,都会年老体衰,都渴望得到大家的关爱,或许这些老人都是因为生活中的各种无奈才选择到了这里,谁不希望晚年身边也有人陪伴,真希望,我们能从高压的生活状态下抽出一点时间去看望一下他们,老人们也许记不住你的容颜,但你们绝对想不到,从 2007 年至今的每一个重阳节,我们的到来,让他们记住了每一个温暖的笑容,也记住了我们衣服的左胸口那一串蓝色的“图案”。

老人们虽然平日里也会孤单,但我们的到来似乎给了他们莫大的安慰,他们每个人都尽情的舒展着笑颜,为了留住这一瞬间,我们决定拍张合影作为留念,我们搀扶着老爷爷,老奶奶在凳子上坐下,他们把最真实的表情定格在了镜头前。

时间总是在最想抓住之时悄然流逝,很快,我们就要回到公司,当我们恋恋不舍的跟老人们一道告别之时,老人们似乎还有许多还未说完的话,嘴巴里一直嚶嚶有语,却听不清他们想表达什么?我想?也许是祝福,也许是不舍,也许是期待……老人们的眼睛里闪烁着略微浑浊的泪花,他们一定是希望我们经常去看望他们,对老人们来说,有人陪着说说话便是最大的满足。

直希望老人们一切安好,更希望明年的九九之时,我们能有更多的人去看望他们。

(光源部:谢世琴)





三月的韩国

韩国给我的印象是个特别干净的城市，蓝蓝的天白白的云，当地人也特别好客。

3月份去的时候我们这还是很冷，那边的人穿衣服都穿的很单薄，凉鞋单鞋短

袖单衣衬衫各种穿法，不会像我们国内穿的那么厚那边的40-60岁的女人喜欢花浓妆，老人会穿很花的裤子，就跟电视上的一样，年轻女人都花的浓妆，那边的男青年穿衣打扮一看就知道是韩国人很有韩味，喜欢穿紧身裤，带大黑色框眼镜，不管有没有镜片，这些看电视就知道了差不多韩国人很爱国比较排斥外来人，用的都是他们自己的牌子三星手机，无论老人青年，但是偶尔也会看到iphone，素质比较好，很有礼貌，问路时都会热心指导，跟韩国人都用的是英语交流，一般人都会讲英语听得懂，只是有些会说的不标准那边到处都是烤肉店，还有那种小吃店，吃的也跟电视上看到的那样。喜欢买东西逛街的一定要去看明洞，那里什么都有卖的，全是精品店，东西也很好看，还有就是东大门，那里就像杭州四季青一样的批发市场，东西很一般般，可以零卖，价格也不贵。我们去了douta，那里也是批发衣服商场，不过那里的衣服却也不便宜，有的也很贵，晚上9点还是10点左右就关门的。

其实韩国衣服的话就要靠自己淘了，主要我们去第一天去看了演唱会又下雨，排了一天的队，累倒了，之后几天也就没好好玩，去的地方有限，东西真的是买不完，适合喜欢淘东西的人去。

来回机票大概8000元左右，主要是票税比较高，如果单单机票的话没那么贵。

(YY)

## 好吧，我还有梦

基层工作时，总觉得用自己的口才去吐去说服别人，是最大的成功，其实那里有太多的狡辩和水分；

部门领导时，总相信自己的威严尽责强化执行，是管理的境界，其实代替执行的不过是敷衍了事；

创业自立时，总以为用自己的天马行空能捆绑团队，是领袖的能力，其实短暂

的洗脑换不来经久信念；

一个经营者，可以不善言谈，可以没有气场，可以不学无术，唯独不能缺的是容天下所不能容的心性。

然，一个收不住心性的领导，却是你锻炼自己心性最好的导师。

十载光阴至然，悟得不算晚。

(浪景)

站在办公室朝外看，突然发现一缕阳光透过云层，倾泻而下，傍晚的小镇突然变的黑白分明啦，我的心情也豁然开朗。

偶尔驻足，就会发现美如此简单！！

用手机拍下几张，给大家分享一下，希望大家都能开心顺利！

(汪建芳)



## 银行卡诈骗又出新招

### 横店派出所破获一起网络诈骗案件

□记者 马洁如 通讯员 程姗姗

**本报讯** 近日，网上银行诈骗犯罪又出现新手法：有不法分子诱骗事主下载监控软件，待事主登录网银账号后，通过远程控制，将事主银行卡内的钱款转移。

10月8日，横店派出所接到刘女士的报警，称自己在网上购物的时候被人骗了5598元。8日下午，刘女士在淘宝网上买了一件价值99元的衣服。付款后不久，刘女士的手机响了，一个自称是刚刚那家服装店的客服人员联系上了刘女士，并告知刘女士由于系统出错，刚才的交易并没有成功，要求刘女士将原订单取消，重新购买一次，同时希望刘女士加他的QQ，让他通过QQ远程操作来帮助刘女士在线付款。半小时后，刘女士觉察有点不对劲，通过网上银行交易明细的查询，

发现自己银行卡里的5598元钱被骗走了，遂到横店派出所报警求助。警方通过侦查发现，犯罪分子通过对刘女士电脑的远程控制，将刘女士电脑上的360杀毒软件和QQ管家软件关闭，并将一个文件下载到刘女士电脑中，后通过让刘女士输入密码进行付款等操作，将刘女士银行卡上的5598元钱转走。

警方提醒，接到来历不明的电话，应确认对方身份，谈话内容涉及钱款、银行账户的，应拒绝交流；不熟悉银行网银业务的不要轻易开通网银；不要在自己电脑上安装来历不明的软件，特别是陌生人提供的、自己一无所知的软件；在使用U盾过程中，要注意对U盾的保管，不要长期将其插在电脑上。如对网上购物有疑问的可以直接联系淘宝网等相关购物网站的工作人员，或直接拨打110。

## 难得一读的古老的俗话

人情似纸张张薄，世事如棋局局新。贫居闹市无人问，富在深山有远亲。不信但看宴中酒，杯杯先敬富贵人。门前拴上高头马，不是亲来也是亲。门前放根讨饭棍，亲戚故友不上门。世人结交需黄金，黄金不多交不深，纵令然诺暂相许，终是悠悠路行心。有钱有酒多兄弟，急难何曾见一人。酒肉朋友朝朝有，无钱无势亲不亲。相逢好似初相识，到老终无怨恨心。胜者为王败者寇，只重衣冠不重人。三贫三富不到老，十年兴败多少人。在官三日人问我，离官三日我问人。古人不见今时月，今月曾经照古人。近水楼台先得月，向阳花木易为春。谁人背后无人说，那个人前不说人。百炼化身成铁汉，三缄其口学金人。十分伶俐使七分，常留三分与儿孙。如若十分都使尽，远在儿孙近在身。长江后浪推前浪，世上新人赶旧人。君子乐得做君子，小人枉自做小人。山中自有千年树，世上难逢百岁人。岂无远道思亲泪，不及高堂念子心。堂上二老是活佛，何用灵山朝世尊。平生不作皱眉事，世上应无切齿人。越奸越狡越贫穷，奸狡原来天不容。富贵若从奸狡起，世间呆汉喝西风。求人须求大丈夫，济人须济急时人。茫茫四海人无数，那个男儿是丈夫。人情似水高下下，世事如云任卷舒。入山不怕伤人虎，只怕人情两面刀。无求到处人情好，不饮随它酒价高。知事少时烦恼少，识人多处是非多。秋至满山皆秀色，春来无处不花香。贫无法士将金赠，病有高人说药方。美人卖笑千金易，壮士穷途一饭难。少时总觉为人易，华年方知立业难。用心计较般般错，退步思量事事难。世上闲愁千万斛，不教一点上眉端。毁身每是作恶日，成名皆在行善时。莫把真心空计较，唯有大德享万年。谗言败坏真君子，美色消磨狂少年。神仙难断阴骘命，皇天不昧苦心人。人恶人怕天不怕，人善人欺天不欺。善恶到头终有报，只争来早与来迟。平生不做亏心事，半夜敲门心不惊。万事劝人休瞞昧，举头三尺有神明。鬼神可敬不可诤，怨家宜解不宜结。人生何处不相逢，莫因小怨动声色。好义固为人所欲，贪利乃为鬼所笑。贤者不炫己之长，君子不夺人所好。善业可为须着力，是非闲杂莫劳心。良田不由心田置，产业变为冤业折。千年田地八百主，田是主人人是客。阴地不如心地好，命运在人不在天。有理问得君王倒，有钱难买子孙贤。不求金玉重重贵，但愿儿孙个个贤。枯木逢春犹再岁，人无两度再少年。水暖水寒鱼自知，花开花谢春不管。蜗牛角上较雌雄，石火光中争长短。留心学到古人难，立脚随流欲转。少而寡欲颜常好，老不求官梦也闲。妙药难医冤孽病，横财不富命穷人。多情自古空遗恨，好梦由来最易醒。命中只有八合米，走尽天下难满升。知恩报恩天下少，反面无情世间多。荣宠旁边辱等待，贫贱背后福跟随。各人生死各人了，管人闲事受人磨。易涨易退山溪水，易反易覆小人心。红粉佳人休说老，风流浪子莫叫贫。龙游浅水遭虾戏，虎落平阳被犬欺。得食猫儿强似虎，褪毛鸾凤不如鸡。为人莫作千年计，三十河东四十西。当路莫栽荆棘树，它年免挂子孙衣。天上众星皆拱北，世间无水不朝东。笋因落箨方成竹，鱼为奔波始化龙。屋漏偏遭连夜雨，船慢又遇顶头风。记得少年骑竹马，看看又是白头翁。美人绝色原怪物，乱世多财是祸根。畜牲易度人难度，宁度畜牲不度人。天作棋盘星作子，水有源头木有根。多情自古空遗恨，好梦由来最易醒。北邙荒冢无贫富，玉垒浮云变古今。世事茫茫难自料，清风明月冷看人。守口不谈新旧事，知心难得两三人。欲知世情须尝胆，会尽人情暗点头。是非只为多开口，烦恼皆因强出头。人生七十古来稀，问君还有几春秋。莺花犹怕春光老，岂可教人枉度春。一年之计在于春，一日之计在于晨。一家之计在于和，一生之计在于勤。一朝天子一朝臣，一辈新鲜一辈陈。一苗露水一苗草，一层山水一层人。闷坐书馆闲操心，看来全是论古今。书中有真就有假，世人认假不认真。假作真时真亦假，真作假时假也真。真真假假难分解，假者自假真自真。回忆世情般般假，借假修真破迷津。由来富贵三更梦，何必楚楚苦用心。识透人情惊破胆，看穿世间心胆寒。白璧易埋千古恨，黄金难买一身闲。人生究竟归何处，看破放下随万缘。佛法浩瀚广无边，度尽人间苦和难。开启自性真智慧，笑游清静山水间。

(松哥)

